

Key Account Manager West- und Zentralschweiz (w/m) 100%

Gestalte mit uns den Erfolg der Autronic

Die Autronic AG ist ein etabliertes Schweizer Unternehmen im Bereich Consumer Electronics und Technologielösungen. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams und zum weiteren Ausbau unserer Marktpresenz in der West- sowie Zentralschweiz suchen wir eine engagierte, verkaufstarke und unternehmerisch denkende Persönlichkeit als **Key Account Manager Westschweiz/Zentralschweiz**.

Deine Aufgaben

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung unserer Kunden in der West- sowie Zentralschweiz
- Erschliessung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Aufbau und Pflege langfristiger Beziehungen zu Entscheidungsträgern und Geschäftspartnern
- Präsentation unseres Sortiments, unserer Neuheiten und Lösungen bei Kunden
- Vorbereitung und Führung von Verkaufs- und Vertragsverhandlungen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Vereinbarung von Konditionen
- Planung und Umsetzung von Verkaufsförderungsmassnahmen gemeinsam mit unseren Partnern
- Beobachtung und Analyse des Marktes sowie des Wettbewerbs
- Verantwortung für Umsatz- und Vertriebsziele im zugeteilten Verkaufsgebiet
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Marketing, Einkauf und Verkauf Innendienst
- Teilnahme an Kundenveranstaltungen, Messen und Branchenevents
- Regelmässiges Reporting zu Verkaufsaktivitäten, Kundenentwicklungen und Marktchancen

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, Key Account Management oder Business Development
- Erfahrung im Bereich Consumer Electronics, Telekommunikation, Retail oder einem vergleichbaren Umfeld von Vorteil
- Ausgeprägte Verkaufs- und Verhandlungsstärke sowie hohe Kundenorientierung
- Freude an der aktiven Neukundenakquisition und am Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Gute Französischkenntnisse in Wort und Schrift oder sehr gute Englischkenntnisse
- Gute Deutschkenntnisse
- Führerausweis Kategorie B sowie Bereitschaft zu regelmässiger Reisetätigkeit

Was wir bieten

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position mit grossem Gestaltungsspielraum
- Hohe Eigenverantwortung für dein Verkaufsgebiet
- Ein dynamisches Umfeld in einem Schweizer Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Moderne Arbeitsmittel für deine tägliche Tätigkeit
- Firmenwagen, auch für deine Tätigkeit im Aussendienst sowie Privatfahrten
- Ein spannendes Produktportfolio in einem dynamischen Marktumfeld
- Benefits: Massagen, Gratisparkplatz, vergünstigtes Mittagessen und Trainingsmöglichkeiten, Sonderangebote durch Lieferanten und Gleitzeitmodell.

Wenn Du Dich für diese spannende Position interessierst, freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an bewerbung@autronic.ch